

KarriereKickstarter:

10-ugers online-forløb for studerende på Aarhus Universitet og DMJX

Kan du høre det? Arbejdslivet efter studiet kalder på dig. Tag KarriereKickstarter-forløbet og find ud af, hvordan du lander jobbet.

Konsulenthuset ballisager

... har viden, værktøjerne og erfaringen til at hjælpe dig ind på arbejdsmarkedet. Du får fra os konkrete redskaber baseret på data, bl.a. fra vores årlige analyser om arbejdsmarkedet.

Vi har en direkte livline til erhvervslivet og tilbyder dig en mentor, som kan give dig input til, hvordan du skal gribe din vej ind på arbejdsmarkedet an (psst ... det betyder, at du får direkte kontakt til en relevant person i erhvervslivet. Det kan vi altså godt anbefale, at du gør).

KarriereKickstarter

... hjælper dig med at afklare dine kompetencer og finde din vej ind på arbejdsmarkedet.

Efter forløbet ved du:

- **hvad du kan tilbyde virksomhederne**
- **hvad dit realistiske og attraktive jobmål skal være for dig**
- **hvilken jobsøgningsstrategi, du bær vælge**

Og så har du et skarpt CV og ansøgningsmateriale klar til de første henvendelser.

Forløbet

... foregår digitalt på Jobspot – men du får også en personlig samtale på Teams og mulighed for at tilmelde dig vores mentorordning.

Lyder det tidskrævende oven i dit studie? Det er det ikke. Ved blot at bruge én time om ugen i forløbet er du rigtig godt med.

Dit fremtids-jeg vil takke dig.

Program

Uge 1-2: Velkommen samt kompetenceafklaring

Forståelse for egne kompetencer er i top-3 på rekrutteringsansvarliges ønskeliste over, hvad jobsøgende bør fokusere mere på ([Rekrutteringsanalysen 2024](#)). Og studiet har fyldt dig med kompetencer. På dette modul identificerer, kortlægger og oversætter du, hvordan de er en gevinst for virksomhederne.

Uge 3-4: Jobmål og strategi

Hvad vil du gerne være, når du bliver voksen? Det er der mange voksne, der ikke engang ved. Men på dette modul kommer du nærmere dit svar og sporer dig ind på, hvilke typer af stillinger, brancher og virksomheder, du vil passe ind – og trives – i.

Uge 5-6: CV

Du er nice *irl*. Men det ved virksomhederne ikke, hvis du ikke viser det. Et brandvarmt CV er en nødvendig base for at gøre virksomhederne opmærksomme på, hvad du kan gøre for dem.

Uge 7-8: Netværk og LinkedIn

LinkedIn er den 2. mest foretrukne kanal til at finde nye medarbejdere – og tallet har kun været i vækst de seneste år ([Rekrutteringsanalysen 2024](#)). På dette modul gør du dig job-attraktiv og skaber forbindelser, der hjælper dig frem til jobbet.

Uge 9-10: Online sparringsamtaler og mød din mentor

Book en tid hos din konsulent og få sparring på din plan. Du vil også blive koblet til din mentor, som du kan trække på, når du har brug for et godt råd, efter forløbet er afsluttet.